



Научно-исследовательский журнал «International Law Journal»
<https://ilj-journal.ru>
2025, Том 8, № 4 / 2025, Vol. 8, Iss. 4 <https://ilj-journal.ru/archives/category/publications>
Научная статья / Original article
Шифр научной специальности: 5.1.5. Международно-правовые науки (юридические науки)
УДК 347.440.76

Договорная практика заключения соглашений на стадии формирования договорных отношений в сфере энергетики в России и зарубежных странах

¹ Ломонос Е.С.,

¹ Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации

Аннотация: в статье приводится обзор договорной практики крупнейших российских энергетических компаний по использованию преддоговоровых конструкций. Статья посвящена анализу преддоговорного этапа формирования контрактных отношений в энергетическом секторе и его особенностям в право-применимой практике. Особое внимание уделяется преддоговорным соглашениям, широко используемым крупнейшими российскими энергетическими компаниями, такими как ПАО «Газпром», ПАО «Транснефть», ПАО «Лукойл» и др. Рассматриваются основные правовые конструкции, применяемые на данном этапе, включая предварительный договор, протокол о намерениях, рамочный договор, опционы и соглашения о конфиденциальности. Автор анализирует правовую природу этих соглашений, их юридическую силу, особенности заключения и исполнения. Отдельный акцент сделан на различиях между российским и зарубежным регулированием преддоговорных отношений. В статье подробно рассматриваются подходы к преддоговорным соглашениям в англо-американской, германской и французской правовых системах. Работа подчеркивает актуальность и практическую значимость детальной регламентации преддоговорных процедур в условиях многомиллионных сделок, типичных для топливно-энергетического комплекса. Сделан вывод о сближении российского законодательства с международной практикой и необходимости дальнейшего совершенствования правового механизма регулирования контрактных обязательств на стадии их подготовки.

Ключевые слова: преддоговорные соглашения сторон, предварительный договор, протокол о намерениях, рамочный договор, опцион, соглашение о конфиденциальности

Для цитирования: Ломонос Е.С. Договорная практика заключения соглашений на стадии формирования договорных отношений в сфере энергетики в России и зарубежных странах // International Law Journal. 2025. Том 8. № 4. С. 148 – 153.

Поступила в редакцию: 17 февраля 2025 г.; Одобрена после рецензирования: 15 апреля 2025 г.; Принята к публикации: 22 мая 2025 г.

Contractual practice of agreements at the stage of formation of contractual relations in the sphere of energy in Russia and foreign countries

¹ Lomonos E.S.,

¹ Moscow State Institute of International Relations (University) of the Ministry of Foreign Affairs of the Russian Federation

Abstract: the article provides a review of contractual practice of the largest Russian energy companies on the use of pre-contractual constructions. The article explores the pre-contractual stage in the formation of contractual relationships within the energy sector and its significance in legal practice. Special focus is given to pre-contractual agreements widely used by major Russian energy companies such as PJSC Gazprom, PJSC Transneft,

PJSC Lukoil, among others. The paper analyzes the main legal structures employed at this stage, including preliminary agreements, letters of intent, framework agreements, options, and confidentiality agreements. The author examines the legal nature of these instruments, their binding force, and key features of their conclusion and enforcement. Particular attention is paid to the differences between Russian and foreign regulation of pre-contractual relations. The article provides a comparative overview of approaches to pre-contractual arrangements in Anglo-American, German, and French legal systems. It highlights the practical relevance and necessity of detailed legal regulation of pre-contractual procedures, especially in the context of multimillion-dollar deals typical for the fuel and energy sector. The paper concludes that Russian regulation has become increasingly aligned with international standards, though further legal development in this area remains essential.

Keywords: pre-contractual agreements of the parties, preliminary contract, protocol of intentions, framework contract, option, confidentiality agreement

For citation: Lomonos E.S. Contractual practice of agreements at the stage of formation of contractual relations in the sphere of energy in Russia and foreign countries. International Law Journal. 2025. 8 (4). P. 148 – 153.

The article was submitted: February 17, 2025; Approved after reviewing: April 15, 2025; Accepted for publication: May 22, 2025.

Введение

Заключению гражданско-правового договора всегда предшествует не менее важный и сложный преддоговорный этап формирования контрактных отношений. Особое значение данная стадия договорного процесса имеет для крупных компаний, осуществляющих деятельность в топливно-энергетическом комплексе, где стороны зачастую сталкиваются с целым рядом проблем, обусловленных несовершенствами законодательства и отсутствием единобразия в судебной практике по данному вопросу. В частности, в силу особенностей предмета энергетического права, у сторон возникают проблемы соотношения норм общего гражданского права и специальных законов. Несмотря на множество специальных нормативных правовых актов в сфере энергетики, преддоговорный этап отношений сторон регулируется в основном положениями общей части Гражданского кодекса, хотя и своя специфика энергетических контрактов вносит правки. Необходимость детальной регламентации преддоговорной стадии обусловлена в первую очередь огромными суммами, на которые такие энергетические договоры обычно заключаются, а также может быть продиктована специальными законами и нормативными правовыми актами, содержащими дополнительные требования к контрагентам для возможности дальнейшего заключения договора. Ввиду специфики отрасли многие крупные энергетические компании открывают отдельные департаменты, занимающиеся исключительно преддоговорным этапом отношений сторон, в который как правило входят и переговорный процесс, и проведение юридических проверок due diligence, и заключение преддоговорных соглашений, вопросы преддоговорной ответственности контрагентов, а также другие нюансы, возникающие до заключения договора сторонами. Все вышесказанное указывает на важную роль преддоговорных соглашений сторон, объясняя актуальность выбранной темы исследования, равно как и его практическую значимость.

Материалы и методы исследований

В настоящем исследовании использован теоретико-правовой метод анализа, включающий системное изучение нормативных правовых актов, регулирующих преддоговорные отношения в энергетическом секторе, как на национальном, так и на международном уровне. Применялись методы формально-юридического анализа для выявления особенностей правовой природы различных видов преддоговорных соглашений, а также сравнительно-правовой метод для сопоставления российской правовой модели с зарубежными правовыми системами, включая англо-американскую, германскую и французскую. В работе использованы положения Гражданского кодекса Российской Федерации, международные правовые акты, такие как Принципы УНИДРУА, а также нормативные акты государств с развитой правовой системой в сфере регулирования преддоговорных отношений. В качестве эмпирического материала рассмотрены примеры договорной практики крупнейших российских энергетических компаний (ПАО «Газпром», ПАО «Транснефть», ПАО «Лукойл» и др.), официальные формы договоров и протоколов, размещённые на их сайтах, а также прецеденты и договорные модели, зафиксированные в зарубежной деловой практике.

Результаты и обсуждения

Преддоговорные соглашения широко распространены в энергетическом секторе и активно используются участниками делового оборота. Одним из наиболее популярных соглашений является предварительный договор, по смыслу которого стороны обязуются заключить основной договор в будущем на определенных

условиях. Примером использования предварительных договоров в сфере энергетики послужит соглашение между ПАО «Газпром» и ПАО «Сибур Холдинг» на поставку этана в газохимический комплекс на Амуре, который на момент подписания предварительного договора еще не был построен. В данном случае подписание предварительного договора преследует сразу несколько целей. Во-первых, эта договорная конструкция позволила сторонам закрепить все важные условия поставки этана [1]. Во-вторых, стороны получили гарантии исполнения предварительного договора (контрагент может принудить к заключению договора в судебном порядке). Такой подход ведения деловой деятельности позволяет минимизировать огромные финансовые риски от многомиллионных контрактов, заключаемых в энергетическом секторе. При этом важно помнить, что в законодательстве предусмотрены исключения, когда понуждение к исполнению предварительного договора через судебную систему невозможно. Это касается в первую очередь случаев, когда сторонами не достигнуто соглашения о предмете основного договора, не соблюдена письменная форма предварительного договора, а также отсутствует соглашение по условиям, которые по заявлению одной из сторон являются существенными. Такие исключения предусмотрены и в Гражданском кодексе РФ в п. 3 ст 429, а также и в международных актах, в частности в принципах УНИДРУА в ст. 2.13. [2]

Еще одной популярной формой преддоговорного соглашения сторон в сфере энергетики является протокол о намерениях. В гражданском праве России отсутствуют специальные нормы, регулирующие данный вид контрактных отношений, но по смыслу ст. 421 ГК РФ стороны вправе заключить такое соглашение в форме непоименованного договора, чем и пользуются многие крупные энергетические компании. В отличие от предварительного договора протокол о намерениях не имеет юридической силы, стороны не могут понудить своих контрагентов к заключению основного договора на основании этого протокола. Протокол о намерениях представляет собой джентельменское соглашение стратегического и организационного характера. Примером использования такой правовой конструкции в сфере энергетики послужит протокол о намерениях, заключённый между ПАО «Лукойл» и ПАО «Газпром» в 2018 году, предусматривающий планы компаний о сотрудничестве в рамках освоения нефтегазовых месторождений [12]. Также широкое применение данного вида соглашения доказывает протокол о намерениях, заключенный между ПАО «Транснефть» и германской корпорацией «WILO» о сотрудничестве в сфере инновационных технологий. Довольно часто протоколы о намерениях заключаются между энергетическими компаниями и органами государственной власти других стран. Например, соглашение между ПАО «Транснефть» и Министерством нефти и газа провинции Чубут в Аргентине касательно обслуживания магистральных трубопроводов [5]. Данное соглашение носит не столько юридический, сколько дипломатический смысл, благоприятно содействуя развитию международного энергетического сотрудничества.

Говоря о преддоговорных контрактах в сфере энергетики нельзя не упомянуть рамочный договор, ведь именно он является самой популярной преддоговорной конструкцией, используемой энергетическими компаниями при ведении деятельности. В российском гражданском праве этому договору посвящена статья 429.1 ГК РФ. Под рамочным договором (или договором с открытыми условиями) понимается договор, определяющий общие условия контракта, которые при этом могут быть конкретизированы путем заключения новых соглашений между сторонами или путем подачи заявок сторон. Данное соглашение не предусматривает возможность заключения основного договора в будущем, однако неоспорим преимуществом данной правовой конструкции является гибкость в определении условий соглашения, в которые стороны могут вносить правки в любое время. Данное соглашение настолько часто применимо, что на сайтах крупнейших энергетических компаний можно найти типовые формы рамочных договоров, заключаемых с потребителями энергии. В частности, рамочный договор ПАО «Транснефть» об оказании услуг по транспортировке нефти не содержит в себе условий о пунктах отправки или качестве нефти, определяя лишь общие условия договора, которые стороны в последствии конкретизируют путем заключения дополнительных соглашений или в форме приложений к рамочному договору. Также на официальном сайте ООО «Газпром межрегионгаз Москва» содержатся рамочные договоры с потребителями, где называются общие права и обязанности сторон, их ответственность по договору [8]. Такие соглашения носят долгосрочный характер в силу специфики договорной конструкции. Практика широкого использования рамочных соглашений распространена не только в России, но и за рубежом, в частности в Германии абсолютное большинство энергетических контрактов с потребителями энергии заключаются именно таким способом. В отличие от РФ немецкий законодатель в законе ФРГ об энерго- и газоснабжении устанавливает обязательные для включения в рамочный договор условий о сроке, изменении цены и так далее, что создает дополнительные гарантии для потребителей от злоупотребления правом со стороны крупных энергетических компаний [9].

Кроме названных выше договорных конструкций важно отметить еще две, которые хоть и не отражают специфики энергетического права, но часто используются в ходе хозяйственной деятельности в сфере энергетики.

Во-первых, к таким договорам относится опцион, который чаще всего используется при купле-продаже акций компаний. Например, в 2013 году был подписан договор о предоставлении опциона между ПАО «Сбербанк» и ПАО «Транснефть».

Далее необходимо упомянуть о соглашениях о конфиденциальности, которые энергетические компании заключают со всеми новыми партнерами и акционерами. ПАО «Газпром» и ПАО «Транснефть» разработали свои типовые соглашения о конфиденциальности, запрещающие разглашение информации, ставшей известной контрагенту в ходе ведения переговоров по поводу заключения основного договора [10].

Таким образом, договорная практика крупных энергетических компаний демонстрирует, что преддоговорные соглашения сторон, предусмотренные как российским, так и зарубежным правом, прижились в хозяйственной деятельности субъектов энергетического сектора и активно применяются.

Большинство норм российского права о преддоговорных отношениях сторон появились в Гражданском кодексе сравнительно недавно, в результате реформы гражданского законодательства в 2015 году. Многие правовые конструкции практически полностью повторяют законы стран, где правовое регулирование преддоговорных контактов сторон более развито и развивалось гораздо дольше как отдельный институт. Рассмотрев основные формы преддоговорных соглашений сторон, применяемых субъектами энергетического рынка в Российской Федерации, целесообразно изучить основные преддоговорные соглашения по законодательству различных правовых систем.

В ходе проведения переговорного процесса в англо-американской системе права предусмотрено заключение ряда преддоговорных соглашений, куда входят: соглашение о конфиденциальности, протокол о намерениях, предварительный договор с открытыми или закрытыми условиями, соглашение об эксклюзивности, соглашение о порядке ведения переговоров.

Соглашение о конфиденциальности в англо-американской правовой системе выделяется в отдельный самостоятельный договор, в чем и заключается принципиальное отличие от отечественного подхода, где оно включается в текст соглашения о порядке ведения переговоров. Это связано с тем, что страны континентальной правовой семьи предусматривают более длительные сроки неразглашения конфиденциальной информации.

Еще одна интересная форма преддоговорного соглашения – это протокол о намерениях, который никак не регулируется в российском гражданском праве. Необходимо отметить, что существуют два подобных соглашения: основные условия сделки или меморандум о взаимопонимании и протокол о намерениях (*letter of comfort, letter of intent*). Если первое соглашение не имеет обязательной юридической силы для сторон и носит скорее моральный и организационный характер, то протокол о намерениях может иногда иметь обязывающий характер в силу прямого указания на это сторонами или если формулировки соглашения явно указывают на желание заключить основной договор (неопровергнутая правовая презумпция).

Следующим видом преддоговорной конструкции является соглашение об эксклюзивности. Ее смысл сводится к ограничению возможности ведения переговоров с другими контрагентами. Такое соглашение может быть самостоятельным документом или являться частью предварительного договора. Говоря о предварительных договорах в англо-американской правовой системе следует отметить, что выделяют две формы таких соглашений: договор с открытыми условиями, который по своей правовой природе очень схож с рамочным договором, регулируемым российским правом, и договор с закрытыми условиями, который является прототипом предварительного договора по смыслу ГК РФ. Если заключение предварительного договора с открытыми условиями не понуждает стороны к заключению основного договора, а лишь обязывает контрагентов продолжать переговоры для установления всех условий, то предварительный договор с закрытыми условиями имеет обязательный характер для сторон со всеми вытекающими последствиями.

Германский законодатель также выделяет все эти формы преддоговорных отношений контрагентов [11, с. 58-60]. Французское гражданское право также выделяет соглашение о порядке переговоров, которое систематизирует и юридические регламентирует порядок ведения переговоров. Интересно, что для него предусмотрены два существенных условия, а именно предмет договора и срок его действия. Известно французскому праву и соглашение об эксклюзивности, которое нередко включается в текст соглашения о порядке ведения переговоров, хотя встречается и отдельное соглашение об эксклюзивности, именуемое *pacte de préférence*. Также схожей с российским правовым регулированием преддоговорных отношений выделяется рамочный договор (*contrat-cadre*), который фиксирует основные условия будущего исполнения договора сторонами.

Выводы

Таким образом, можно сделать вывод о том, что российское правовое регулирование во многом схоже с положениями законов стран с развитым институтом преддоговорных отношений, однако в мире отсутствует единый подход к пониманию рассматриваемого института.

Список источников

1. Официальный сайт ПАО «Сибур Холдинг» [Электронный ресурс]. URL: <https://www.sibur.ru/presscenter/news/SIBURiGazpromzaklyuchilipredvaritelnyydogovorpostavkietananaAmurskiyGKHK/> (дата обращения: 1.03.2025)
2. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА (приняты в 1994 г., ред. от 2016 г.) [Электронный ресурс] // СПС "КонсультантПлюс". URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_14121/ (дата обращения: 1.03.2025)
3. Официальный сайт ПАО «Сибур Холдинг». [Электронный ресурс]. URL: <https://www.sibur.ru/presscenter/news/SIBURiGazpromzaklyuchilipredvaritelnyydogovorpostavkietananaAmurskiyGKHK/> (дата обращения: 1.03.2025)
4. Официальный сайт компании Wilo. [Электронный ресурс]. URL: <https://wilo.com/ru/ru/O-nas/O-kompanii-VILO-RUS/Deyatelnost-i-sotrudnichestvo/> (дата обращения: 1.03.2025)
5. Официальный сайт ПАО «Транснефть». [Электронный ресурс]. URL: https://www.transneft.ru/u/news_article_file/13191/tezis.pdf (дата обращения: 1.03.2025)
6. Основные положения гражданского права: постатейный комментарий к статьям 1-16.1 Гражданского кодекса Российской Федерации / Отв. ред. А.Г. Карапетов. Москва: М-Логос, 2020. 1469 с.
7. Договорное право (общая часть): постатейный комментарий к статьям 420 - 453 Гражданского кодекса Российской Федерации / Отв. ред. А.Г. Карапетов. М.: М-Логос, 2020. С. 952.
8. Официальный сайт ООО «Газпром межрегионгаз Москва». [Электронный ресурс]. URL: http://gazmsk.ru/serv/13_0.htm (дата обращения: 1.03.2025)
9. Гражданское уложение Германии (ГГУ) от 18 августа 1896 г. (в актуальной редакции). М.: Инфотропик Медиа, 2015. С. 1 – 715.
10. Официальный сайт ПАО «Транснефть». [Электронный ресурс]. URL: <https://www.transneft.ru/information/predostavlenie-kopii-dokumentov-akcioneram/ysloviya-dogovora-onerasprostranenii-informacii/> (дата обращения: 1.03.2025)
11. Сенькина Р.А. Законодательное закрепление института преддоговорных отношений и преддоговорной ответственности в России: анализ и сравнение с немецкой моделью // Международный научно-исследовательский журнал. 2017. № 2-3 (56). С. 58 – 60.
12. Официальный сайт ПАО «Газпром». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gazprom.ru/f/posts/13/997133/instructions-for-prequalification.pdf>. (дата обращения: 1.03.2025)

References

1. Official website of PJSC Sibur Holding [Electronic resource]. URL: <https://www.sibur.ru/presscenter/news/SIBURiGazpromzaklyuchilipredvaritelnyydogovorpostavkietananaAmurskiyGKHK/> (date of access: 03/01/2025)
2. UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts (adopted in 1994, as amended in 2016) [Electronic resource]. SPS "ConsultantPlus". URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_14121/ (date of access: 03/01/2025)
3. Official website of PJSC Sibur Holding. [Electronic resource]. URL: <https://www.sibur.ru/presscenter/news/SIBURiGazpromzaklyuchilipredvaritelnyydogovorpostavkietananaAmurskiyGKHK/> (date of access: 03/01/2025)
4. Official website of Wilo. [Electronic resource]. URL: <https://wilo.com/ru/ru/O-nas/O-kompanii-VILO-RUS/Deyatelnost-i-sotrudnichestvo/> (date of access: 03/01/2025)
5. Official website of PJSC Transneft. [Electronic resource]. URL: https://www.transneft.ru/u/news_article_file/13191/tezis.pdf (date of access: 03/01/2025)
6. Basic provisions of civil law: article-by-article commentary to Articles 1-16.1 of the Civil Code of the Russian Federation. Responsible. Ed. A.G. Karapetyan. Moscow: M-Logos, 2020. 1469 p.
7. Contract law (general part): article-by-article commentary to Articles 420-453 of the Civil Code of the Russian Federation. Ed. A.G. Karapetyan. Moscow: M-Logos, 2020. P. 952.

8. Official website of Gazprom Mezhregiongaz Moscow LLC. [Electronic resource]. URL: http://gazmsk.ru/serv/13_0.htm (date of access: 03/01/2025)
9. Civil Code of Germany (GCU) of August 18, 1896 (in the current version). Moscow: Infotropic Media, 2015. P. 1 – 715.
10. Official website of Transneft PJSC. [Electronic resource]. URL: <https://www.transneft.ru/information/predostavlenie-kopii-dokumentov-akcioneram/ysloviya-dogovora-onerasprostranenii-informacii/> (date of access: 03/01/2025)
11. Senkina R.A. Legislative consolidation of the institute of pre-contractual relations and pre-contractual liability in Russia: analysis and comparison with the German model. International Research Journal. 2017. No. 2-3 (56). P. 58 – 60.
12. Official website of PJSC Gazprom. [Electronic resource]. URL: <http://www.gazprom.ru/f/posts/13/997133/instructions-for-prequalification.pdf>. (date of access: 03/01/2025)

Информация об авторе

Ломонос Е.С., Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации, 119454, г. Москва, проспект Вернадского, 76, zulu-200@mail.ru

© Ломонос Е.С., 2025